



ANYWAVES

SPACE ANTENNA MAKERS

JOB OFFER

Pre-Sales Engineer (M / F)

ANYWAVES

SPACE ANTENNA MAKERS

Pre-Sales Engineer (M / F)

+ About Anywaves

Anywaves, the only pure European space antenna equipment manufacturer, aims to become the world leader in antennas for satellite constellations.

Based in Toulouse, Europe's space capital, ANYWAVES designs, manufactures, and delivers off-the-shelf (COTS) and custom antennas worldwide.

Thanks to the ingenuity and efficiency of its team, ANYWAVES, which is EN9100 certified, is taking on the challenge of developing a new generation of antennas with added value for its customers. Performance, reliability, and short lead times are the basis of its value proposition.

About the position

Attached to the Innovation Department, the future holder of the position will contribute to the technical pre-sales activities of COTS (Components Off-The-Shelves) antennas and specific antennas (product lines) in alignment with Anywaves' technical roadmap.

Missions:

In the context of consultations and tenders, in collaboration with the Sales & Marketing team, the missions will be as follows:

- Conduct technical analysis of the customer's needs, refine it, and contribute to the decision to submit an offer during the qualification phase.
- Identify COTS or specific antenna solutions that meet the customer's requirements (performance, lead time, budget, etc.) in alignment with the ANYWAVES roadmap.
- Verify the antennas' compliance with functional (RF) and environmental (mechanical, thermal, etc.) requirements, relying on the justification dossier and any additional analyses.
- Use available RF preliminary sizing tools to perform performance validation analyses of the antennas.
- Contribute to drafting commercial proposals on the technical and development planning aspects in collaboration with the Project Department and the Sales & Marketing Department for the financial and legal aspects.
- Participate in project kickoff meetings for won projects, ensuring the transfer of information to the project teams responsible for executing the contract activities.

In support of other departments, he/she will contribute to the visibility of Anywaves and its products through technical publications or by participating in B2B conferences.

Profile required:

A graduate of an engineering school or a Ph.D. holder in Antennas, RF (radiofrequency), Telecom/Navigation/Radar systems with over 5 years of professional experience, the ideal candidate will already have prior experience in the space industry, particularly in pre-sales roles.

To join Anywaves' Innovation Department, they should also possess a strong understanding of RF systems (including antennas) and be capable of preparing technical proposals. Their knowledge of the space environment and quality assurance processes (EN 9100, ECSS, APQP, etc.) will be significant assets, as will their ability to work in a multidisciplinary team (design, industrialization, sales, production, quality, etc.). The ideal candidate should demonstrate qualities such as synthesis, initiative, a service-oriented mindset, effective communication skills, and a strong sense of responsibility towards clients and partners.

Start: as soon as possible

Contract type: permanent

Location: Toulouse, France (31000)

Reference number: 2309ANY94-O-Ed1

To apply, please send your CV and cover letter to: r.h@anywaves.eu



ANYWAVES

SPACE ANTENNA MAKERS

OFFRE DE POSTE

Ingénieur Avant-Vente (H/F)

ANYWAVES

SPACE ANTENNA MAKERS

Ingénieur Avant-Vente (H/F)

+ À propos d'Anywaves

Anywaves, seul pur équipementier antenne spatiale européen, ambitionne de devenir leader mondial des antennes pour les constellations de satellites.

Basé à Toulouse, capitale européenne du spatial, Anywaves conçoit, fabrique et livre partout dans le monde des antennes sur étagère (COTS) ou sur mesure.

Grâce à l'ingéniosité et l'efficacité de ses équipes, Anywaves, certifié EN9100, relève le défi de développer une nouvelle génération d'antennes à très forte valeur ajoutée pour ses clients. Performance, fiabilité et délais courts sont la base de sa proposition de valeur.

Le poste :

Rattaché(e) à la Direction de l'Innovation, le/la futur(e) titulaire du poste contribuera aux activités d'avant-vente technique des antennes COTS (Components Off-The-Shelves) et des antennes spécifiques (filiales produits) en lien avec la roadmap technique d'Anywaves.

Les missions :

Dans le cadre de consultations et d'appels d'offres, en interaction avec l'équipe de la Direction Sales & Marketing, les missions seront les suivantes :

- Mener l'analyse technique du besoin client, l'affiner et contribuer à la décision d'engagement d'une offre lors de la phase de qualification
- Identifier les solutions antennes COTS ou spécifiques répondant aux exigences du client (performances, délai, budget, etc.) en cohérence avec la feuille de route ANYWAVES
- Vérifier la conformité des antennes aux exigences fonctionnelles (RF) et environnementales (mécanique, thermique, etc.) en s'appuyant sur le dossier de justification et d'éventuelles analyses complémentaires
- Au moyen des outils de prédimensionnement RF disponibles, mener des analyses de validation de performances des antennes
- Contribuer à la rédaction des offres commerciales sur la partie technique et planification des développements en collaboration avec la Direction des Projets et la Direction Sales & Marketing pour la partie financière et juridique
- Participer aux revues de lancement des projets remportés en veillant à la transmission des informations aux équipes projets responsables de la réalisation des activités du contrat.

En support aux autres Directions, il / elle contribuera au rayonnement d'Anywaves et de ses produits au travers des publications techniques ou en participant à des conférences B2B.

Profil recherché :

Diplômé(e) d'une école d'ingénieur ou Docteur en Antennes, hyperfréquences, système Télécom/Navigation/Radar avec une expérience professionnelle supérieure à 5 ans, le / la candidat(e) idéale a déjà une première expérience dans l'industrie spatiale où il/elle aura exercé des missions d'avant-vente.

Pour rejoindre la Direction de l'Innovation d'Anywaves, il / elle aura par ailleurs une bonne connaissance des systèmes RF (dont les antennes) et sera capable de préparer des propositions techniques. Ses connaissances de l'environnement spatial et de la démarche qualité (EN 9100, ECSS, APQP...) seront de sérieux atouts, tout comme sa capacité à travailler dans une équipe multidisciplinaire (conception, industrialisation, commerce, production, qualité...) ; à faire preuve d'esprit de synthèse et d'initiative, du sens du service, d'une communication aisée et d'une responsabilité certaine vis-à-vis des clients et partenaires.

Date de début : dès que possible

Type de contrat : CDI

Localisation : Toulouse, France (31000)

Référence de l'offre : 2309ANY94-O-Ed1

Pour postuler, merci d'envoyer votre CV à l'adresse suivante : r.h@anywaves.eu